

Eksempel på cv

Hos Djøf oplever vi i stigende grad, at virksomheder frabeder sig billede og navn i ansøgningsmaterialet. Vær derfor opmærksom på, om virksomheden foretrækker billede og navn eller ej, inden du søger. Desuden er der ingen forventning om, at du som ansøger skal have et billede på dit materiale. Derfor er det helt op til dig, om du vil have et billede på dit cv eller ej.

Fornavn Efternavn
Adresse 123, 4. th
5678 Postnummerby

Tlf. 12 34 56 78
mail@mail.com
linkedin.com/in/
fornavn_xyz

Ambitiøs problemløser med særlig interesse for strategi, forretningsudvikling og AI

Faglig profil

Jeg er cand.merc.sol. med en særlig interesse for, hvordan teknologi kan bruges til bedre funderede beslutninger, smartere processer og mere meningsfuld forretningsudvikling. Min tilgang er analytisk, nysgerrig og løsningsorienteret, og jeg stiller spørgsmål, der vender tingene på hovedet. Hos HiT Analyse har jeg haft fingrene nede i alt fra brugerrejser og markedsanalyser til AI-initiativer og præsentationer til kunder. Jeg trives bedst dér, hvor forretningsudvikling møder teknologi og mennesker, og derfor vil jeg gerne være Management Consultant hos XYZ Consulting Group.

Uddannelse

2023–2025 **Cand.merc. i Strategi, Organisation og Ledelse, CBS**

- Er specialiseret inden for strategi, forandringsledelse, digitalisering og ledelse.
- Skrev **Business Project** om en digital transition i et revisionsfirma, hvor vi udviklede en guide til, hvordan man som virksomhed kan bruge AI i drifts- og forretningsudvikling.
- I vores **speciale** fokuserer vi på, hvilke ledelseskompetencer en større organisationsforandring kræver. Som case bruger vi en edtech-scale-up, som går fra founderdrevet til professionel ledelse.

Efterår 2024 **Udveksling, Columbia Business School, Columbia University, New York**

- Særligt faget *Succeeding in Consulting* gav mig viden og værktøjer til jobbet som konsulent.

2020–2023 **Bachelor i Erhvervsøkonomi, CBS**

Digitale kompetencer

Excel: Avanceret
(pivot-tabeller, xlookup, datavalidering, Power Query)

PowerPoint: Avanceret
(præsentationer og visualisering af data)

AI: Erfaring med ChatGPT, Microsoft Copilot, Gemini, Jasper Chat og Acquire

Husk at angive niveau for dine IT-kompetencer. Er det relevant for stillingen med særlige sprogkunderskaber kan disse med fordel tilføjes på samme måde som IT-kompetenceafsnittet.

Layoutet på dette cv er ét eksempel på, hvordan et cv kan sættes op. Anvend et layout der passer til dig. Det vigtige er, at det er overskueligt og let læseligt og altid er målrettet den konkrete stilling du søger.

Lav en overskrift til dit cv. Overskriften skal vise et match mellem det, du kan, og det, som virksomheden søger. Du kan med fordel bruge de hovedpunkter, du beskriver i din profiltæst.

Indled dit cv med de vigtigste og mest relevante punkter fra dit cv i forhold til stillingen, du søger. Hvis ikke virksomheden skulle læse andet end dette stykke, hvad ville du så skrive her? En god profiltæst indeholder både en faglig præsentation, faglige kompetencer og faglig motivation.

Beskriv hvad du tager med fra din uddannelse, som er relevant i forhold til det konkrete job, du søger. Du kan med fordel fremhæve særligt relevante projekter og/eller fag. Du kan nævne dit karaktergennemsnit, hvis det taler til din fordel.

Eksempel på cv

Tre facts om mig

- Jeg har set The Office for sjette gang – og yes, jeg griner stadig af de samme jokes.
- Jeg har altid en podcast i ørene, og lytter især til *The Intelligence from the Economist*, *Her går det godt* og *Ludvigs Podcast* – fordi man kan aldrig få nok af gode samtaler.
- Jeg er en stor fan af brætspil. Gerne med lidt kaos, lidt mere strategi og masser af grin.

Dine fritidsinteresser er med til at beskrive dig som et 'helt menneske'. Beskriv derfor kort, hvad du laver privat. Overvej, om du har nogle interesser, der skiller sig lidt ud.

Erhvervserfaring

2023–nu

Studertermedhjælper, Group Tech, HiT Analyse

- **Forretningsanalyse:** Kortlagde brugerrejsen ved onboarding for en kunde i fintech-branchen, og jeg udviklede sammen med konsulenterne en løsning til mere effektive touchpoints, en bedre kunderejse og øget sammenhæng med customer acquisition og onboarding.
- **Markedsanalyse:** bidrog til en dybdegående markedsanalyse i forbindelse med en go to market-strategi for en kunde i cleantech, som skulle ind på det mexicanske marked.
- **AI:** Jeg var med til at identificere mulige områder, hvor AI kunne effektivisere drift, processer og forretningsudvikling hos en kunde i healthtech, bl.a. ved automatisering af arbejdsgange, dataindsamling og patientflow. Jeg kan afsløre, at der ofte skal lidt mere til end en chatbot.
- **Facilitering og workshops:** Assisterer i udviklingen af workshops og undervisningsseancer for kolleger om AI-teknologi, så de er klædt på over for kunder og samarbejdspartnere.
- **Kommunikation:** Udarbejder præsentationer af løsningsanbefalinger til kunder. Har blik for både lækre datavisualiseringer og at begrænse mine slides, så budskabet fremstår klart og tydeligt.

Beskriv konkret, hvilke arbejdsopgaver du har haft, som har relevans for virksomheden. Her er de relevante kompetenceområder fremhævet med fed. Alternativt kan du stille det op efter nedenstående eksempel:

2023–nu Studentermedhjælper ... Arbejdsopgaver:

- Kortlægning og optimering af onboarding-oplevelsen i et fintech-firma
 - Markedsanalyse til brug ved udarbejdelse af en go to market-strategi for et cleantech-firma
 - ...
- Udbytte: Stillingen har styrket mine kompetencer indenfor ...

2021–2023

Studertermedhjælper, Salg, Sundhedsforsikringselskabet A/S

- **Analysér:** Bidrog til analyser af kunde profiler (B2C og B2B), churn-analyser og analyser af kundeadfærd med sigte på optimering af krydssalg. Fordi: altid mersalg.
- **Datahåndtering:** Vedligeholdte og opdaterede kundedata i CRM-systemet Salesforce.
- **Kundehåndtering:** Kontakt med eksisterende og nye kunder og lead-opfølgning på telefon og mail.

Du kan pulje dine tidligere ansættelser, hvis de ikke er direkte relevante for jobbet, du søger, men stadig bidrager positivt til det samlede indtryk af dig. Hvis du ikke har opnået deciderede resultater i disse ansættelser, kan du i stedet beskrive dit faglige udbytte.

Case Competitions

2025

'Doing Business In' i Brasilien – Djøf, Novonesis og Bain & Company

- Mit team udarbejdede en go to market-strategi for et nyt medicinalprodukt.
- **Læring:** samarbejde med andre fagligheder, at pitche overbevisende og indsigt i brasiliansk (forretnings)kultur.

Udvælg de kurser og fx Case Competitions, der er relevante for det job, du søger. Uddyb gerne kort med det relevante udbytte.

2021

Uni Case Competition – Turistbureauet

- Mit team lavede en strategi for at få flere turister til Danmark bredt set og ikke kun København.
- **Læring:** Hurtigt at skulle sætte mig ind i en masse information, prioritere og tage beslutninger samt skabe et godt samarbejde og løse konflikter, når vi i teamet var uenige om retningen. Og så lærte vi hurtigt, at det danske vejr ikke kan omstruktureres.