

# Eksempel på cv – erfaren

## CV Niels Kristensen

### Personlige oplysninger

Niels Kristensen  
Købmandsgade 26  
5000 Odense C  
Fødselsår: 1974  
Tlf. xx xx xx xx  
Mail: nk@xxxxx.dk  
LinkedInprofil: [linkedin.com/in/NielsxKristensen](https://www.linkedin.com/in/NielsxKristensen)

Professionelt foto af  
Niels

### Faglig profil

Jeg er en resultatskabende marketingleder med mere end 16 års erfaring og succes med at opbygge kunderelationer, skabe markedsføringsstrategier og sikre salg. Jeg er motiveret af at skabe udvikling og resultater gennem nye tiltag, og finder det meningsfuldt at skulle bidrage til implementering og udvikling hos en visionær virksomhed som Covilion. Som salgs- og marketingchef hos Covilion, kan jeg bidrage med indgående kendskab til B2B markedsføring, en evne til at skabe resultater på baggrund af visionær strategiudvikling og – implementering. Jeg er kendt for at have en ledelsesstil, der skaber rum til kreativitet.

### Erhvervserfaring

- 2016- Salgs- og marketingchef, Italiot A/S**
- **Ledelse** – Ledelsesansvar for 6 salgskonsulenter og 3 marketingkonsulenter
  - **Strategiudvikling** – Ansvarlig for Italiots samlede salgs- og markedsføringsstrategi
  - **B2B Key Account forhandling** – Ansvarlig for at forhandle årsaftaler med Key Accounts
  - **Budgetlægning** – Ansvarlig for afdelingens budgettering og balance på bundlinjen
  - **Performanceopfølgning** – Afholder performancesamtaler med afdelingens konsulenter
- Særligt resultat:** Som salgs- og marketingchef har jeg skabt et øget salg på 5 % på B2B området ved at revidere Italiots salg- og markedsføringsstrategi.
- 2009-2016 Marketingkonsulent, Italiot A/S**
- **Strategiudvikling** – Udvikling af markedsføringsstrategi for nyt forretningsområde.
  - **Markeds- og konkurrentanalyser** – Ansvarlig for eksekvering samt tilpasning af strategi
  - **Markedsføringsmaterialer** – Udvikling af B2B markedsføringsmaterialer
  - **Kampagneevaluering** – Effektmåling af markedsføringskampagner

1

Layoutet på dette cv er ét eksempel på, hvordan et cv kan sættes op. Anvend et layout, der passer til dig – det vigtige er, at det er overskueligt og letlæseligt.

Din profil skal matche det job, du søger. Beskriv hvad du kan tilbyde i forhold til det, din kommende arbejdsgiver har brug for.

Beskriv konkret hvilke arbejdsopgaver du har haft, og hvilke resultater du har skabt, som virksomheden kan bruge. Her er de relevante opgaver fremhævet med fed. Alternativt kan du stille det op efter nedenstående eksempel:

2016- Salgs- og marketingchef ...  
Arbejdsopgaver:

- Leder for 6 salgskonsulenter ...
- Ansvarlig for Italiots strategi ...
- Osv.

Resultater:  
Jeg har skabt et øget salg ...

# Eksempel på cv – erfaren

**Resultater:** Jeg udviklede en markedsføringsstrategi for et nyt forretningsområde, der førte til en kendskabsgrad blandt kundesegmentet på 45 %, hvilket langt oversteg allerede veletablerede produkter i Italiot-porteføljen.

**2003-2009 Salgskonsulent, Batruam Forlag**

- **Opsøgende salg** – Opsøgende salg til eksisterende og potentielle kunder
- **Salgsmøder** – Afholdelse af salgsmøder med eksisterende og potentielle kunder
- **Kundepleje** – Løbende opfølgning på kundebehov
- **Messedeltagelse** – Salg på branchemesser

**Resultater:** Opnåede jævnligt afdelingens bedste salgstal

**2001-2003 Marketingkoordinator, Rowilian A/S**

- **Markedsanalyser** – Udførte telefoniske interviews vedr. kundebehov
- **Kundetilfredshedsundersøgelser** – Udarbejdelse samt udførsel af disse
- **Analysearbejde** – Analytisk arbejde i forbindelse med udarbejdelse af rapporter
- **Statistisk arbejde** – Bearbejdelse af data til kunderapporter

**Resultater:** Udarbejdede rapport, der sikrede en fast leveranceaftale med kernekunde

**1998-2001 Administrative stillinger i forskellige brancher Stillinger: PA og koordinator**

- **Udbytte:** Identificere konkrete behov. Håndtering af pressede situationer. Indsigt i den administrative del af en arbejdsproces.

## Uddannelse

**2010-2012 Master i projektledelse, Syddansk Universitet**

- **Fagligt fokus:** Lede forandringer i et dynamisk miljø

**1996-1998 Cand.merc. i international markedsføring, Syddansk Universitet**

- **Fagligt fokus:** B2B Markedsføring, indkøb, markedsundersøgelser
- **Speciale:** B2B i Tyskland - Udarbejdet i samarbejde med Jovicon

**1995 Udvekslingsophold på London School of Economics (1 semester)**

**1993-1996 Bachelor i Dansk, Syddansk Universitet**

## Kurser og efteruddannelse

**2017 Strategisk ledelse, Djøf Efteruddannelse, 3 dage**

**Udbytte:** Fokus på strategiske beslutninger og ledelsesperspektiver

**2009 Mediation - problemknusende processer, Djøf Efteruddannelse, 2 dage**

**Udbytte:** Fokus på langsigtede holdbare løsninger og forhandlingsmetoder

**2008 Online markedsføring, Caulund Kurser, 3 dage**

**2005 Salg gennem netværk - relationer der sælger, Djøf Efteruddannelse, 2 dage**

Du kan pulje dine gamle ansættelser, hvis de ikke er direkte relevante for det job du søger, men stadig bidrager positivt til det samlede indtryk af dig. Hvis du ikke har opnået deciderede resultater i disse ansættelser, kan du i stedet beskrive dit faglige udbytte.

Beskriv din uddannelse i omvendt kronologisk rækkefølge. Nævn dit speciale eller faglige fokus, såfremt det er relevant for jobbet, du søger.

Udvælg de kurser og efteruddannelser, der er relevante for det job, du søger.

# Eksempel på cv – erfaren

## Frivilligt arbejde og tillidshverv

2014- **Bestyrelsesmedlem, Revilekon**

2009- **Voksen Ven, Frivillig Organisation**

- **Støtteperson** - Som Voksen Ven agerer jeg støtteperson for sårbare og ensomme børn
- **Organisatorisk udviklingsarbejde** - Bistår til at lette organisatoriske processer
- **Markedsføring** - Bidrager til at øge kendskabet til projektet, og dermed sikre kvalificerede ansøgere.

2007-2010 **Bestyrelsesmedlem, Xubiki A/S**

## Sprogkunderskaber

**Engelsk:** Flydende skrift og tale

**Tysk:** Samtaleniveau

**Spansk:** Samtaleniveau

## IT- kompetencer

**Sociale medier:** Rutineret bruger af sociale medier - også i markedsføringssammenhænge

**Præsentation:** Stor brugererfaring med PowerPoint og Photoshop

**Office pakken:** Stor brugererfaring med hele Office pakken inkl. Excel

**Web og CMS:** Stor brugererfaringer med diverse CMS systemer, særligt TYPO3 og SiteCore

## Fritidsinteresser

Jeg får energi af at holde mig i gang fysisk såvel som mentalt. Derfor spiller jeg badminton på højt niveau og udfordrer mig selv fagligt - senest gennem en master i projektledelse. Jeg slapper bedst af i mit køkken, når jeg eksperimenterer med nye opskrifter til glæde for min kæreste og to børn.

## Referencer

Haves og kan indhentes efter aftale

Beskriv dit frivillige arbejde og dine tillidshverv i omvendt kronologisk rækkefølge. Prioriter hvis denne del fylder meget.

Husk at angive niveau for dine sprogkompetencer.

Husk at angive niveau for dine IT-kompetencer.

Dine fritidsinteresser er med til at beskrive dig som et 'helt menneske'. Beskriv derfor kort hvad du laver privat.

Skriv at referencer kan indhentes frem for at skrive dem på dit cv. Det giver dig mulighed for at forberede dine referencer på, at de kan blive ringet op.